

¿Qué tengo que hacer en el primer día del evento, sábado 5 de febrero?

- 1- Dile a tus padres que detengan su coche durante unos segundos en la puerta principal del centro comercial Sexta Avenida para que puedas bajar toda tu mercancía (hora recomendada 16:20hrs). A continuación dile a tus padres que vayan a aparcar tranquilamente. Mientras tanto dirígete con tu mercancía a la zona del jurado y espera. **OJO, NO TE DIRIJAS A LOS KIOSCOS.** Recomienda a tus padres que aparquen fuera del centro comercial para que no tenga que pagar parking. (dentro, las dos primeras horas son gratuitas).
- 2- A las 16:40hrs, (4:40PM), inauguraremos el certamen. Solo cuando lo indique el director del evento podrás dirigirte a la zona de kioscos en la planta superior y buscar el número de kiosco que te corresponde. Si no sabes el número de kiosco que te corresponde podrás consultarlo en las listas del sorteo expuestas un día antes en este mismo sitio.
- 3- Una vez situado en tu puesto coloca toda tu mercancía según tu criterio siguiendo rigurosamente las bases del concurso. En esta operación te pueden ayudar tus padres. Si en uno de los dos puestos correspondiente a tu kiosco no se presenta la empresa compañera podrás utilizar su espacio extendiendo tus productos (ojo, solo si corresponde a tu kiosco).
- 4- Detrás de cada kiosco hay una zona compartida para dejar tu stock preventivo, cosas personales y otros complementos. Recuerda que no puedes almacenar cosas fuera de este sitio salvo que estén apiladas de forma estética por lo que se considerará merchandising.
- 5- Solo si tu negocio lo requiere puedes llevar una pequeña mesita para situar junto a tu kiosco (delante o en frente del mismo) sin invadir la zona de otros participantes. Si el jurado estima que no es necesario ese elemento para realizar tu actividad tendrás que retirarlo inmediatamente.
- 6- Pon el nombre de tu empresa en la pizarra de tu puesto indicando si es S.L o S.A, encontrarás una tiza en el puesto.
- 7- Sitúa tus carteles, ofertas, etc; con cinta de doble cara removible, pinzas o celo... Queda terminantemente prohibido la utilización de clavos, grapas, chinchetas, pegamentos o en general cualquier elemento de fijación que no pueda ser retirado al finalizar el ejercicio. Después de cada ejercicio el jurado toma nota del estado de cada puesto penalizando a aquellos participantes que hayan incumplido estas normas.
- 8- A las 17:00hrs. (5:00 PM) mediante una señal sonora dará comienzo el ejercicio de venta. **SÓLO A PARTIR DE ESTE MOMENTO Y NO ANTES** podrás empezar a

vender tus productos. **OJO**, A partir de ese momento no podrán ayudarte tus padres debiendo retirarse de la zona de tu puesto. Infringir estas normas conlleva una penalización e incluso la descalificación (consulta las bases).

- 9- Si llegas tarde también serás penalizado. En la vida real abrir tarde un negocio con un horario establecido conllevaría la reclamación por parte de clientes a la vez que una mala imagen para tu negocio. A diferencia de un trabajador el empresario ni siquiera puede excusarse con un justificante médico, ténlo en cuenta, en este ejercicio tú eres el empresario.
- 10- Durante las cuatro horas que dura el ejercicio deberás permanecer en todo momento junto a tu puesto. No olvides entregar la factura simbólica a tus clientes con cada venta que realices. Apunta en la matriz de tu talonario el importe total de cada venta. Si en algún momento tienes que ir al baño, podrás hacerlo avisando al comisario de tu zona o compañero de tu mismo kiosco (empresa vecina).
- 11- Transcurridas cuatro horas el ejercicio finalizará mediante una señal sonora, a partir de ese momento no podrás realizar ni una sola venta más. A partir de ahí tienes 15 minutos para entregar en la mesa del jurado tu talonario de facturas simbólicas con el nombre de la empresa indicado en la tapa. A continuación recoge tu género y hasta el próximo ejercicio.
- 12- **ATENCIÓN PADRES**, queda terminantemente prohibido cualquier tipo de discusión fuera de tono en casos que por el motivo que sea exista discrepancias entre una u otra empresa en cuyo caso los empresarios (los niños) deberán plantear sus dudas al director de la organización para que éste modere. Recordamos a todos los padres, que Niños emprendedores no es una competición, es un método educativo que pone en primer lugar a prueba la independencia de los niños. Cualquier padre que no entienda la naturaleza de este ejercicio provocando situaciones o enfrentamientos fuera de tono con otros padres e incluso niños participantes, podría provocar la expulsión inmediata de la empresa a la que “cree” estar representando.

Recomendaciones generales:

Mantén durante todo el ejercicio una actitud activa y enérgica, no te sientes en el suelo ni sujetes las paredes, esto da muy mala imagen a tu negocio. Échale morro e intenta empatizar con tus posibles clientes en el momento preciso, no los asaltes, deja que ellos cotilleen tus productos durante un instante y en cuanto veas la mas mínima oportunidad cuéntales lo que haces, haz que se sientan cómodos en tu negocio, recomiéndales que prueben tus productos, que son muy buenos y exclusivos, hazles ofertas y no te cortes pero tampoco los pongas en un compromiso. Recuerda, el mundo de los negocios no es para los tímidos, tienes una oportunidad única para conocer la realidad de los negocios, este adelanto te ayudará para el futuro que te espera. No te vengas abajo si ves que vendes poco o nada, experimenta, cambia tus precios, técnicas de venta en los próximos ejercicios. **Los emprendedores conocen muy bien la palabra fracaso pero no rendición, no lo olvides nunca.**